



Technical Consultant (m/w/d) im Vertrieb – Region Bayern

Wir suchen einen motivierten Technical Consultant (m/w/d), der unser Vertriebsteam in der Region Bayern verstärkt. In dieser spannenden Position kombinieren Sie Ihre technische Expertise mit Ihrer Begeisterung für den Vertrieb und Kundenkontakt.

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Ausbau regionaler Bestandskunden in einem festen Vertriebsgebiet (Bayern)
- Akquise von Neukunden und Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen
- Beratung unserer Kunden zu technischen Lösungen in den Bereichen:
 - Sichere Fernwartungslösungen
 - Industrielle Netzwerktechnik
 - Automation
 - IT
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten sowie Unterstützung bei Vertragsabschlüssen
- Präsentation und Demonstration unserer Produkte und Lösungen vor Ort beim Kunden
- Enge Zusammenarbeit im Team zur Entwicklung individueller Kundenlösungen
- Eigenverantwortliches Arbeiten im Rahmen der Vertriebsstrategie
- Bereitschaft zu regelmäßigen Reisetätigkeiten innerhalb des Vertriebsgebiets

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium oder Ausbildung mit technischem Hintergrund (z. B. Automation, Netzwerktechnik, IT) oder vergleichbare Qualifikation
- Idealerweise Erfahrung in den Bereichen Automation, industrielle Netzwerktechnik, IT oder sichere Fernwartungslösungen
- Erste Vertriebserfahrung von Vorteil, aber keine Voraussetzung
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten und kundenorientierte Denkweise
- Fähigkeit, komplexe technische Zusammenhänge verständlich zu vermitteln
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise sowie Eigeninitiative
- Führerschein der Klasse B (PKW) erforderlich

Wir bieten:

- Ein hybrides Arbeitsmodell mit Homeoffice-Möglichkeiten
- Einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Attraktive Vergütung mit leistungsorientierten Komponenten
- Ein festes Vertriebsgebiet mit regionalem Fokus (Bayern)
- Umfangreiche Weiterbildungsmöglichkeiten und Entwicklungsperspektiven
- Ein kollegiales Team und eine offene Unternehmenskultur



Werden Sie Teil unseres Teams!

Wenn Sie Ihre Leidenschaft für Technik und Vertrieb vereinen möchten und Freude daran haben, Kunden mit innovativen Lösungen zu begeistern, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an: jobs@primation.de.

Starten Sie jetzt Ihre Karriere als Technical Consultant bei uns – wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

PRIMATION Systemtechnik GmbH & Co. KG

Bretonischer Ring 11
85630 Grasbrunn (bei München)

www.primation.de

+49 89 46260-0

+49 89 46260-210